

## RESULTADOS ANUALES 2024

---

### FUERTE CRECIMIENTO EN LOS RESULTADOS DE 2024 CONFIRMAN EL BUEN INICIO DEL PLAN GREENUP

- **Fuertes resultados en 2024, con todos los objetivos alcanzados o superados**, reflejo de una estricta y ágil gestión, con planes de eficiencia operativa mejorados para contrarrestar efectos externos desfavorables.
- **Fuerte crecimiento orgánico de los ingresos de +5.0%<sup>(1)</sup>, hasta €44,692M**, impulsado por Boosters, +6.6%<sup>(1)</sup>. Excelente año en agua y residuos, a pesar de la economía estancada, gracias a una posición estratégica única y planes de acción específicos en ciertas geografías más difíciles.
  - **Sólido rendimiento operativo, con un crecimiento orgánico del EBITDA de +5.8%<sup>(2)</sup> hasta €6,788M**, impulsado por el crecimiento de los ingresos, la eficiencia operativa y las sinergias por encima de los objetivos.
  - **Ingreso neto actual del grupo <sup>(3)</sup> de €1,530M, aumentó +14.6%<sup>(4)</sup>.**
  - **Fuerte generación de flujo de efectivo libre neto, menor deuda financiera neta y ratio de apalancamiento <sup>(3)</sup> por debajo del objetivo, en 2.63x.**
- **Propuesta de aumentar el dividendo a €1.40 por acción.**
- **Ambiciosa guía para 2025, y objetivo de sinergia aumentado a €530M.**
- **Primer año del plan GreenUp confirmando la relevancia de las opciones y ambiciones estratégicas.**
- **Planes de recompra de acciones** dedicados a los planes de propiedad de acciones de los empleados durante el período 2025-2027.

---

**Estelle Brachlianoff, CEO del Grupo**, declaró: “2024 fue un excelente año para Veolia, a pesar de las externalidades desfavorables, con un sólido crecimiento orgánico en ventas y EBITDA y un récord de ingreso neto actual de €1,530 millones, que se ha duplicado en 5 años. El balance del Grupo es sólido, gracias a una estricta disciplina financiera. Hemos alcanzado todos nuestros objetivos, e incluso los hemos superado en algunos casos, y hemos aumentado nuestro objetivo de sinergia.

Este primer año del plan estratégico GreenUp confirma la relevancia de nuestro modelo de crecimiento y resiliencia, basado en particular en el crecimiento de nuestros boosters y la solidez de nuestras actividades principales. Nuestro rendimiento refleja nuestra fórmula ganadora, que se basa en cuatro pilares: una presencia geográfica diversificada, una cartera única de actividades complementarias en agua, energía y residuos, constante creación de valor para nuestros accionistas y crecimiento sostenible.

En un contexto geopolítico y macroeconómico que sigue siendo incierto, Veolia entra en este nuevo año con confianza, perfectamente posicionada para otro año de crecimiento de ganancias y continuando su trayectoria hacia los objetivos establecidos para 2027.”

(1) A un alcance y forex constantes y excluyendo los precios de la energía

(2) A un alcance y forex constantes

(3) Antes de Suez PPA

(4) A un forex constante

---

## **Crecimiento sostenido de ingresos de +5.0 %<sup>(1)</sup> a €44,692M:**

- Boosters <sup>(2)</sup> subieron +6.6%<sup>(1)</sup> mientras que las Fortalezas <sup>(3)</sup> crecieron un +4.4%<sup>(1)</sup>
- Fuerte crecimiento en Agua (+5.6%<sup>(4)</sup>) y Residuos (+6.4%<sup>(4)</sup>). Aumento de ingresos de +1.9%<sup>(1)</sup> en Energía, manteniendo un nivel de rentabilidad muy alto.
- Incluyendo el impacto de los precios más bajos de la energía, los ingresos totales del Grupo han aumentado en un +1.5%<sup>(4)</sup>.

## **Rendimiento operativo sólido: EBITDA de €6,788M, un crecimiento orgánico de +5.8%<sup>(4)</sup>, en el extremo superior del rango objetivo de +5% a +6%<sup>(4)</sup>:**

- El aumento de la eficiencia de €398M, superando el objetivo anual de €350M. Los planes de acción específicos en Francia, España y China están dando frutos. Potencial significativo gracias a lo digital y las nuevas iniciativas en IA generativa, como la nueva asociación con Mistral AI.
- Sinergias de €120M, es decir, una cantidad acumulada de €435M al final de 2024, por delante del objetivo inicial, que ahora se ha elevado a €530M para finales de 2025.
- Agilidad para compensar efectos externos adversos, en particular los precios del clima y la energía.

## **EBIT actual<sup>(5)</sup> aumentó +7.9 %<sup>(4)</sup>, a €3,547M.**

## **Ingresos netos actuales del grupo de €1,530 M<sup>(5)</sup>, un aumento del +14.6 %<sup>(6)</sup>, superando el objetivo anual de €1.5bn.**

Aumento de las **Ganancias por Acción (EPS)** actuales del grupo<sup>(5)</sup> a €2.13 vs. €1.89 en 2023.

## **Ingresos netos del grupo de €1,098M, un aumento del +17.1%.**

## **ROCE después de impuestos del 8.8%, por encima del nivel pre-Covid y pre-Suez.**

## **Política dinámica de asignación de capital que conduce a la creación de valor:**

- Capex neto de €3,836M, con prioridad dada a las inversiones de crecimiento, particularmente en el tratamiento de residuos peligrosos y la descarbonización, mientras que las inversiones de mantenimiento permanecen bajo control.
- €1,037M de desinversiones de activos no estratégicos, de los cuales SADE en Francia, Lydec en Marruecos y actividades de regeneración de ácido sulfúrico en América del Norte (RGS).
- €641M de adquisiciones selectivas en negocios prioritarios.

## **Fuerte Flujo de Caja Libre neto, en €1,156M y Deuda Financiera neta<sup>(5)</sup> bajo control en €17,819M, con una ratio de apalancamiento <sup>(5)</sup> de 2.63x a finales de 2024.**

**Propuesta para aumentar el dividendo a €1.40 por acción.** En la Junta General de Accionistas el 24 de abril de 2025, el Consejo de Administración propondrá el pago de un dividendo de €1.40 por acción con respecto al año financiero 2024, pagado en efectivo. La fecha ex-dividendo será el 12 de mayo de 2025. Los dividendos de 2024 se pagarán a partir del 14 de mayo de 2025.

---

1 A un alcance constante y forex y excluyendo los precios de la energía

2 Boosters: tecnologías del agua, residuos peligrosos, bioenergías, flexibilidad y eficiencia energética

3 Fortalezas: agua municipal, residuos sólidos, redes de calefacción y refrigeración de distrito

4 A un alcance constante y forex

5 Antes de Suez PPA

6 A un cambio de divisas constante

## Orientación ambiciosa para 2025:

- Crecimiento orgánico sólido de los ingresos<sup>(7)</sup>
- Crecimiento orgánico<sup>(8)</sup> del EBITDA entre +5% y +6%
- El aumento de la eficiencia superior a los €350M complementadas por sinergias para un monto acumulado elevado a €530M a finales de 2025
- Crecimiento del ingreso neto actual del Grupo<sup>(9)</sup> de alrededor del +9%<sup>(10)</sup>
- Se espera que el ratio de apalancamiento esté por debajo de 3x<sup>(9)</sup>
- Crecimiento de dividendos en línea con el crecimiento del EPS actual del Grupo<sup>(9)</sup>

**Plan GreenUp 2024-27 completamente confirmado.**

**Planes de recompra de acciones dedicados a los planes de participación de los empleados en el capital a lo largo del periodo 2025-2027.**

## Cifras clave 2024

En €m	2023	2024	Variación
Revenue	45,351	44,692	+1.5% en alcance constante y forex +5.0% y excluyendo los precios de la energía
EBITDA	6,543	6,788	+5.8% en alcance constante y forex
Margen de EBITDA	14.4%	15.2%	+80bps
EBIT actual <sup>(9)</sup>	3,346	3,547	+7.9% en alcance constante y forex
Ingreso neto actual del grupo <sup>(9)</sup>	1,335	1,530	+14.6% a forex constante
EPS actual del grupo <sup>(9)</sup>	€1.89	€2.13	+12.3% a forex constante
Ingreso neto del grupo	937	1,098	+17.1%

Capex neto	3,730	3,836
Flujo de caja libre neto	1,143	1,156
Deuda Financiera Neta <sup>(9)</sup>	17,903	17,819
Ratio de apalancamiento <sup>(9)</sup>	2.74x	2.63x
ROCE después de impuestos	8.3%	8.8%

7 Al alcance constante y forex y excluyendo los precios de la energía

8 Al alcance constante y forex

9 Antes de Suez PPA

10 A forex constante

---

## Resultados detallados al 31 de diciembre de 2024

Los ingresos consolidados del Grupo ascendieron a 44,692 millones de euros a 31 de diciembre de 2024, en comparación con 45,351 millones de euros a 31 de diciembre de 2023, un aumento del +1.5% en términos comparables, y del +5.0% excluyendo el impacto de los precios de la energía, que afectaron principalmente a Europa excluyendo Francia.

### El crecimiento de los ingresos por efecto se desglosa de la siguiente manera:

- **El efecto de la moneda** fue de -234 millones de euros (-0.5%), reflejando principalmente las fluctuaciones en las monedas chilena y checa, compensadas parcialmente por una mejora en la moneda polaca y del Reino Unido<sup>(11)</sup>.
- **El efecto del perímetro** de -1,094 millones de euros (-2.4%) incluye principalmente el impacto de las desinversiones de SADE el 29 de febrero de 2024, de RGS (América del Norte) el 1 de agosto de 2024 y de Lydec el 4 de septiembre de 2024, compensado en parte por la adquisición de Hofmann (Alemania) en el primer trimestre de 2024.
- **El efecto del precio de las materias primas** (correspondiente a los cambios en los precios de la energía y los reciclables) ascendió a -1,521 millones de euros (-3.4%), debido a los menores precios de la energía (-1,596 millones de euros), principalmente en Europa Central y Oriental, ligeramente atenuado por el efecto positivo de los precios de los reciclables (+75 millones de euros).
- **El efecto climático** ascendió a -70 millones de euros (-0.2%), principalmente en Europa Central y Oriental, debido a un invierno muy suave en el primer semestre.
- **El crecimiento intrínseco** (+5.0%) fue impulsado por efectos comerciales y de precios positivos. El efecto Comercio / Volúmenes / Obras ascendió a +1,045 millones de euros (+2.3%), impulsado por un buen momento comercial, volúmenes saludables de agua y residuos, así como un sólido crecimiento en las actividades de Tecnologías del Agua. Los efectos de precios favorables ascendieron a +1,214 millones de euros (+2.7%), debido principalmente a las indexaciones tarifarias y los aumentos de precios en las actividades de agua y residuos.

---

### Los ingresos progresaron en todos los segmentos operativos.

Los ingresos en **Francia y Residuos Especiales en Europa** ascendieron a 9,145 millones de euros y mostraron un crecimiento orgánico del +4.0% en comparación con el 31 de diciembre de 2023.

- Las ventas de **Agua Francia** de 3,185 millones de euros aumentaron un +6.2% en términos comparables, impulsadas principalmente por el efecto positivo de las indexaciones tarifarias del +4.5%.
- Las ventas de **Residuos Francia** ascendieron a 2,962 millones de euros y aumentaron un +2.1% en términos comparables debido al efecto positivo de la indexación tarifaria y los aumentos de precios y los precios crecientes de los materiales reciclados vs. 2023.
- Las ventas de **Residuos Especiales Europa** alcanzaron los 2,280 millones de euros, un +9.5% en términos comparables, principalmente debido al aumento en las tarifas de tratamiento de residuos peligrosos y actividades de mantenimiento de saneamiento, que compensaron el impacto de los menores precios del petróleo.

Los ingresos en **Europa, excluyendo Francia**, alcanzaron los 18,619 millones de euros al 31 de diciembre de 2024, una variación orgánica del -3.6%, debido a precios de energía más bajos que en 2023. Excluyendo el efecto de los precios de la energía, los ingresos aumentaron en un +4.5%.

---

11 Impactos principales de la moneda: peso chileno (-97 millones de euros) y corona checa (-96 millones de euros), compensados por el zloty polaco (+158 millones de euros) y la libra esterlina (+83 millones de euros).

- En **Europa Central y Oriental**, las ventas se situaron en 10,594 millones de euros, una disminución del -8.4% en términos comparables, fuertemente impactada por los precios más bajos de la energía y en menor medida por un efecto climático desfavorable (-72 millones de euros) debido a un invierno más suave que el año pasado durante la primera mitad. La actividad de residuos en Alemania se benefició de un buen impulso, con mayores volúmenes y precios de cartón reciclado frente a 2023.
- En el **norte de Europa**, los ingresos de 4,265 millones de euros aumentaron en un +3.6% en términos comparables. Este aumento se debió principalmente a las ventas en el Reino Unido, que aumentaron un +3.8% en términos comparables, predominantemente en la actividad de residuos, que se benefició de la indexación de tarifas y de una muy buena disponibilidad de la planta de Energía a partir de Residuos.
- En **Iberia**, las ventas se situaron en 2,798 millones de euros, un aumento del +5.8% en términos comparables. Las actividades de agua se beneficiaron principalmente de los aumentos de tarifas, mientras que los volúmenes bajaron ligeramente debido a episodios de sequía. Las actividades de energía se vieron afectadas por los precios más bajos de la energía.
- **Italia** generó ingresos de 962 millones de euros, una disminución del -3.2% en términos comparables, principalmente debido a los precios más bajos de la energía, sin impacto en el margen debido a una disminución paralela en los costos de compra de energía.

Los ingresos en el **resto del mundo** alcanzaron los 11,945 millones de euros, un crecimiento orgánico del +5.3%, en alza en todas las geografías.

- Los ingresos se situaron en 1,903 millones de euros en América Latina, un aumento del +10.9% en términos comparables. Esto fue impulsado principalmente por una buena actividad de residuos, especialmente en Brasil, Chile y Colombia, y por el efecto de las revisiones tarifarias en las actividades de agua en Chile y Colombia.
- En **África y Oriente Medio**, los ingresos totalizaron 2,135 millones de euros, un aumento del +6.1% en términos comparables, impulsado principalmente por el crecimiento de los servicios de energía en Oriente Medio y el aumento de la actividad en Marruecos.
- En **América del Norte**, los ingresos alcanzaron los 3,329 millones de euros, un aumento del +2.8% en términos comparables. La actividad de Residuos Peligrosos tuvo un fuerte desempeño, impulsada por aumentos de precios y una mezcla favorable. La actividad de Agua Regulada se benefició de buenos volúmenes y aumentos de precios en Nueva Jersey, Nueva York, Pensilvania y Delaware.
- Las ventas en **Asia** ascendieron a 2,467 millones de euros, un aumento del +2.1% en términos comparables. Esto se debió principalmente a buenos negocios con clientes municipales, especialmente calefacción de distrito en China, agua municipal en Japón, energía en Taiwán y residuos sólidos en Hong Kong. La eficiencia energética en Hong Kong muestra un buen impulso comercial, y el mercado de tratamiento de plásticos en China está mejorando. Los residuos peligrosos en China se ven afectados por precios más bajos que en 2023.
- En la región del **Pacífico**, las ventas de 2,112 millones de euros aumentaron un +7.7% en términos comparables, impulsadas principalmente por revisiones tarifarias en residuos, así como por un buen impulso comercial en el mantenimiento industrial y la remediación de suelos.

La actividad de **Tecnologías del Agua** reportó ventas de 4,973 millones de euros, un aumento del +7.0% en términos comparables, impulsado por el crecimiento en proyectos de desalinización y contratos industriales en varias geografías, con una actividad comercial en aumento, especialmente en América del Norte, América Latina y Europa.

## El crecimiento orgánico de los ingresos por negocio es el siguiente:

Las ventas en la **actividad de Agua** aumentaron un +5.6% en términos comparables, impulsadas por aumentos de precios del +3.4%, crecimiento de volumen y un buen impulso comercial (+2.2%).

- Las fuertes ventas de agua municipal aumentaron un +5,1% en términos comparables, con aumentos de tarifas en todas las geografías (especialmente en Francia, España, Europa Central y Oriental y América del Norte) y un efecto comercial favorable.
- Las ventas en el negocio booster de Tecnología del Agua y Nuevas Soluciones aumentaron bruscamente en un +7,0% en términos comparables, impulsadas principalmente por proyectos de desalinización y una fuerte actividad de proyectos en los negocios de Sistemas de Ingeniería y Soluciones Químicas.

Las ventas de los ingresos por **actividad de residuos** aumentaron un +6,4 % en términos comparables, gracias a revisiones de precios favorables (+3,8%), un precio del reciclado más alto (+0,5%) y un efecto positivo de Comercio/Volumen/Obras (+2,5%).

- Las ventas en el **negocio central de Gestión de Residuos Sólidos** de la fortaleza aumentaron un +6,2% en términos comparables, impulsadas principalmente por Francia, Alemania, el Reino Unido y Australia. Se benefició de revisiones de precios favorables y un fuerte impulso de ventas, especialmente en el Reino Unido, Alemania y Australia.
- Las ventas del **booster de tratamiento de residuos peligrosos** aumentaron un +7,1% en términos comparables, impulsadas principalmente por Francia y Residuos Especiales Europa, Estados Unidos y Australia.

**Las ventas de energía** bajaron un -10,7% en términos comparables, pero subieron un +1,9% excluyendo el impacto de los precios de la energía. El efecto desfavorable del precio de la energía de -12,6% y el impacto climático de -0,6% fueron parcialmente compensados por el efecto de volumen/comercio de +2,2% y otros +0,3%.

- Las ventas en la **fortaleza de Redes de Calefacción y Refrigeración por Distrito**, principalmente ubicadas en Europa Central y Oriental, aumentaron ligeramente un +0,7% en términos comparables después de eliminar el impacto de los precios de la energía, a pesar de un efecto climático desfavorable.
- Los ingresos del negocio impulsor de **Bioenergías, Flexibilidad y Eficiencia Energética** crecieron un 5,3% en términos comparables, excluyendo el impacto de los precios de la energía, gracias a un fuerte impulso de ventas en Oriente Medio, Bélgica y Hong Kong.

---

## **Fuerte crecimiento del EBITDA, hasta los 6.788 millones de euros frente a los 6.543 millones de euros al 31 de diciembre de 2023, es decir, un crecimiento orgánico del +5,8%**

El EBITDA se benefició del crecimiento de los ingresos del +5,0% excluyendo los precios de la energía, de la eficiencia operativa (se generaron ganancias de 398 millones de euros) y de las sinergias de Suez (120 millones de euros).

**El impacto de la moneda** en el EBITDA ascendió a -70 millones de euros (-1,1%). Esto refleja principalmente la depreciación de las monedas chilena y checa, parcialmente compensada por un aumento en la moneda polaca<sup>(12)</sup>.

**El impacto del perímetro** de -67 millones de euros (-1,0 %) incluye principalmente el impacto de las ventas de SADE el 29 de febrero de 2024, de RGS (América del Norte) el 1 de agosto de 2024 y de Lydec el 4 de septiembre de 2024, parcialmente compensado por la adquisición de Hofmann (Alemania) en el primer trimestre de 2024.

**Los factores externos** impactaron negativamente en el EBITDA:

- Los cambios en los **precios de las materias primas** (energía y materiales reciclados) tuvieron un impacto neto desfavorable en el EBITDA de -112 millones de euros (-1,7%), principalmente debido a los precios de la energía más bajos netos de los costos de compra de energía más bajos, por -131 millones de euros, parcialmente compensados por un aumento en los precios de los materiales reciclados (+20 millones de euros).
- El **impacto climático** fue de -20 millones de euros (-0,3%), principalmente en Europa Central y Oriental, debido a un invierno más suave que en 2023 en el primer semestre, parcialmente compensado por un cuarto trimestre más frío.

**El crecimiento intrínseco** fue impulsado por los efectos favorables de Comercio/Volúmenes/Obras, por el aumento de la eficiencia y por las sinergias generadas tras la integración de Suez.

---

<sup>12</sup> Principales impactos de la moneda: peso chileno (-41 millones de euros) y corona checa (-23 millones de euros), compensados por zloty polaco (+18 millones de euros)

- El efecto de **Comercio/Volúmenes/Obras** fue favorable en +210 millones de euros (+3,2%) y resultó de su efecto positivo en las ventas.
- El aumento de la **eficiencia neta** compartido con los clientes, las renegociaciones de contratos y los efectos de desfase en el traspaso de costos generó 184 millones de euros (+2,8%) adicionales en EBITDA en 2024. Esto representa una tasa de retención del 46%.

El aumento bruto de la **eficiencia** contribuyó con 398 millones de euros en 2024, por delante del objetivo de 350 millones de euros para 2024. El plan se centra principalmente en la eficiencia operativa (64%) y la compra (28%), y afecta a todas las geografías: Francia y Residuos Especiales Europa (23%), Europa excluyendo Francia (42%), Resto del Mundo (26%) y Tecnologías del Agua (8%).

- **Las sinergias** generadas por la integración de Suez ascendieron a 120 millones de euros, gracias en particular a los ahorros en compras y a las sinergias generadas en las actividades de tecnologías del agua. Junto con las sinergias ya realizadas en 2022 y 2023, ascendieron a 435 millones de euros, en línea con el objetivo previamente aumentado para 2023 de 430 millones de euros. Las sinergias esperadas para finales de 2025 se han aumentado a 530 millones de euros, en comparación con una estimación inicial de 500 millones de euros.

---

## En comparación con el 31 de diciembre de 2023, la evolución del EBITDA en 2024 por segmento fue la siguiente:

- **Francia y Residuos Especiales Europa** lograron un EBITDA de 1.392 millones de euros, un aumento del +7,7% en comparación con el 31 de diciembre de 2023, gracias al dinamismo comercial, buenos volúmenes de residuos, impacto de precios y planes de acción de eficiencia operativa.
- El EBITDA para **Europa excluyendo Francia** totalizó 2.642 millones de euros. Registró un crecimiento orgánico del +0,6% en comparación con el 31 de diciembre de 2023, que se debe principalmente a una alta base de comparación en 2023, debido a los precios de la energía más altos y un efecto climático desfavorable en el negocio de energía de Europa Central.
- El EBITDA del **Resto del Mundo** alcanzó los 2.025 millones de euros, un crecimiento orgánico del +11,0% en comparación con el 31 de diciembre de 2023, impulsado por América del Norte, África Oriente Medio y el Pacífico.
- La división de **Tecnologías del Agua** generó un EBITDA de 612 millones de euros, con un crecimiento orgánico del +15,7% en comparación con el 31 de diciembre de 2023, impulsado por sus negocios de Sistemas de Ingeniería Soluciones Químicas y Servicios & Tecnologías.

---

## Los principales cambios en el EBITDA por negocio a un alcance y tipos de cambio constantes se pueden analizar de la siguiente manera:

Los principales cambios en el EBITDA por línea de negocio en una base comparable con el 31 de diciembre de 2023 son los siguientes:

- El EBITDA para la división de **Agua** totalizó 3.340 millones de euros. Ha aumentado un +10.0% a un alcance constante y tipos de cambio en comparación con el 31 de diciembre de 2023, impulsado por el crecimiento de las ventas (+5.6%) gracias al dinamismo comercial, las tendencias favorables de los precios, el aumento de la eficiencia y sinergias (en Francia y España) y por el buen negocio en Tecnologías del Agua.
  - El EBITDA de la **fortaleza en Agua Municipal** aumentó un +8.7% en una base comparable. Este aumento se da en todas las geografías, especialmente en Europa Central y Oriental y el negocio de agua regulado en los Estados Unidos, y también se debe a la implementación de planes de acción específicos para mejorar la eficiencia operativa en Francia y España.
  - El EBITDA para el **impulsor de Tecnologías del Agua y Nuevas Soluciones** también creció de manera saludable en un +16.0% en una base comparable, impulsado en particular

por la mejora de los márgenes operativos para Proyectos y para los negocios de Sistemas de Ingeniería y Soluciones Químicas.

- El EBITDA para el negocio de **Residuos** alcanzó los 2,110 millones de euros, un +11.1% a un alcance constante y tipos de cambio en comparación con el 31 de diciembre de 2023, impulsado por las tendencias favorables de los precios y el aumento significativo de la eficiencia y sinergias.
  - El EBITDA para la **fortaleza de Residuos Sólidos** aumentó un +11.2% en una base comparable, gracias a la selectividad del contrato y la fijación de precios proactiva. El crecimiento fue impulsado principalmente por Francia, Alemania, el Reino Unido y Australia.
  - El EBITDA del negocio **booster de tratamiento de Residuos Peligrosos** aumentó un +10.8% en una base comparable, gracias al buen crecimiento en América del Norte, Francia y Residuos Especiales Europa.
- El EBITDA para el negocio de **Energía** alcanzó los 1.338 millones de euros, un -9.5% en una base comparable con el 31 de diciembre de 2023. Esta disminución se debe principalmente a una alta base de comparación en 2023, debido a los altos precios de la energía. Además, las temperaturas más suaves contribuyeron a una reducción adicional de 20 millones de euros.
  - El EBITDA de la **fortaleza en las actividades de Redes de Calefacción y Refrigeración Distrital**, concentradas principalmente en Europa Central y Oriental, cayó un -9.8% en una base comparable, debido al impacto de los precios de la energía y el clima.
  - El EBITDA del negocio **booster de Bioenergías, Flexibilidad y Eficiencia Energética** bajó un -8.1% en una base comparable. Esta caída se debió principalmente al impacto de los precios más bajos de la electricidad, especialmente en Portugal.

---

### **El crecimiento del EBIT<sup>(13)</sup> actual de +7.9% a €3,547M, a un alcance constante y forex**

El aumento en el EBIT<sup>(13)</sup> actual en comparación con el 31 de diciembre de 2023 a un alcance constante y forex ascendió a +263 millones de euros (+7.9%), y se debió principalmente a:

- un fuerte crecimiento en el EBITDA (+382 millones de euros a un alcance constante y forex);
- un aumento en la amortización<sup>(13)</sup>, incluyendo el reembolso de los activos financieros operativos (-163 millones de euros en una base comparable), principalmente relacionado con Europa Central y Oriental;
- el impacto de las “provisiones netas de ganancias de capital en disposiciones, y otras” de +32 millones de euros a un alcance constante y forex;
- y la casi estabilidad de la participación en el resultado neto de las empresas conjuntas de +3 millones de euros a un alcance constante de forex.

El efecto de la moneda en el EBIT<sup>(13)</sup> actual fue negativo por -36 millones de euros y reflejó principalmente el cambio en el peso chileno (-30 millones de euros).

---

### **El resultado neto actual del grupo<sup>(13)</sup> alcanzó €1,530M al 31 de diciembre de 2024, vs. €1,335M al 31 de diciembre de 2023 (+14.6% a un forex constante)**

- **El resultado financiero** fue de -966 millones de euros, estable vs. 2023.
- Incluye el costo de la **deuda financiera neta**, que aumentó en -26 millones de euros a -652 millones de euros al 31 de diciembre de 2024, en comparación con -626 millones de euros un año antes. Este aumento en el costo de la deuda del Grupo se debe principalmente a elementos no corrientes de 30 millones de euros reconocidos en 2023. La tasa de endeudamiento del Grupo fue de 3.76% al 31 de diciembre de 2024, en comparación con el 3.68% al 31 de diciembre de 2023.
- **Otros ingresos y gastos financieros** (incluyendo ganancias y pérdidas de capital en disposiciones financieras) ascendieron a -374 millones de euros, en comparación con -350 millones de euros al 31 de diciembre de 2023. En 2023, incluyeron ingresos no recurrentes de 12 millones de euros relacionados con la devolución de un préstamo en Belux. Las ganancias y pérdidas de capital en disposiciones financieras incluyen principalmente la ganancia por la venta del grupo SADE en febrero de 2024 y de la compañía estadounidense RGS en agosto de 2024.
- **Los impuestos corrientes** totalizaron -664 millones de euros, en comparación con -599 millones de euros en 2023. La tasa impositiva actual fue del 27.1% vs. 26.5%.

---

13 Antes de Suez PPA



- **Los intereses minoritarios** ascendieron a -387 millones de euros vs. -446 millones de euros al 31 de diciembre de 2023 debido a un menor resultado neto en Europa Central y Oriental.

---

**El EPS actual del grupo<sup>(14)</sup> ascendió a €2.13, vs. €1.89, un aumento del +12.3% a un forex constante.**

---

**El resultado neto del grupo fue de €1,098M vs. €937M al 31 de diciembre de 2023 (+17.1%)**

---

**El retorno sobre el capital empleado (ROCE) después de impuestos fue del 8.8% al 31 de diciembre de 2024.** Es 0.6 puntos más alto que en 2023, impulsado por los efectos positivos del crecimiento del +5.0% en el EBIT actual después de impuestos y la caída del -1.4% en el capital empleado promedio.

---

**Menor deuda financiera neta<sup>(14)</sup> a €17,819M al 31 de diciembre de 2024. Flujo de caja libre neto de €1,156M.**

La deuda financiera neta<sup>(14)</sup> se situó en 17.819 millones de euros, en comparación con 17.903 millones de euros al 31 de diciembre de 2023. En comparación con el 31 de diciembre de 2023, el cambio en la deuda financiera neta se debe principalmente a:

- **Flujo de caja libre neto** de +1,156 millones de euros. El cambio en el flujo de caja libre neto en comparación con el 31 de diciembre de 2023 se explica por
  - El aumento en el EBITDA, impulsado por el crecimiento orgánico y las ganancias generadas por los planes de eficiencia operativa y comercial, así como por las sinergias;
  - Gasto de capital neto de 3.836 millones de euros, en aumento al 31 de diciembre de 2023 (+2.8% a tipos de cambio actuales). Estos incluyen los proyectos de descarbonización actualmente en marcha en Europa Central y Oriental, así como las inversiones en proyectos de residuos peligrosos;
  - El cambio de +75 millones de euros en el capital de trabajo operativo;
  - El cambio en los intereses pagados de -32 millones de euros en comparación con el 31 de diciembre de 2023, debido en particular a los ingresos no recurrentes en 2023 y el cambio en el saldo de los gastos e ingresos financieros.
- Inversiones financieras netas de disposiciones de +397 millones de euros tras la venta de las filiales RGS (EE. UU.), Haikou (China), Lydec (Marruecos) y SADE (Francia) y la adquisición del grupo Hofmann (Alemania);
- Reembolso de la deuda híbrida (-203 millones de euros);
- El pago de dividendos aprobado por la Junta General Combinada del 25 de abril de 2024 por un monto de -895 millones de euros;
- El aumento de capital en relación con el plan de participación en acciones de los empleados Sequoia 2024 por un monto neto de 336 millones de euros.

La deuda financiera neta<sup>(14)</sup> también se vio afectada por un efecto de tipo de cambio desfavorable y cambios en el ajuste de valor razonable de -157 millones de euros al 31 de diciembre de 2024.

---

**Ratio de apalancamiento<sup>(14)</sup> a 2.63x, por debajo del objetivo.**

## Orientación 2025 totalmente confirmada

- Sólido crecimiento orgánico de los ingresos<sup>(1) (2)</sup>
- Crecimiento orgánico<sup>(1)</sup> del EBITDA entre +5% y +6%
- El aumento de la eficiencia superior a €350M complementadas por sinergias para un monto acumulado elevado a €530M a finales de 2025
- Crecimiento del ingreso neto actual del Grupo<sup>(3)</sup> de alrededor de +9%<sup>(4)</sup>
- Ratio de apalancamiento esperada por debajo de 3x<sup>(3)</sup>
- Crecimiento de dividendos en línea con el crecimiento del EPS actual del Grupo<sup>(3)</sup>

(1) A alcance y forex constantes / (2) Excluyendo precios de energía / (3) Antes de Suez PPA / (4) A forex constante

## Objetivos GreenUp 2024-2027 completamente confirmados

- Sólido crecimiento de los ingresos<sup>(1)</sup>
- Más de €8bn de EBITDA en 2027
- Ahorros de €350M por año
- ~ 10%<sup>(2)</sup> crecimiento anual del ingreso neto actual del Grupo<sup>(3)</sup> durante 2023-2027
- Ratio de apalancamiento  $\leq 3x$ <sup>(3)</sup>
- Crecimiento de dividendos en línea con el crecimiento del EPS actual del Grupo<sup>(3)</sup>

(1) Excluyendo precios de energía / (2) A forex constante / (3) Antes de Suez PPA

## Agenda

- 31 de marzo de 2025: Webinar sobre rendimiento multifacético y creación de valor
- 8 de abril de 2025: Presentación sobre desalinización en Medio Oriente
- 24 de abril de 2025: AGM
- 7 de mayo de 2025: Cifras clave del primer trimestre de 2025
- 25 de junio de 2025: Análisis profundo de las actividades de residuos en Francia
- 31 de julio de 2025: Resultados del primer semestre de 2025
- Septiembre de 2025: Presentación sobre Innovación, Tecnologías e IA en los EE.UU.
- 6 de noviembre de 2025: Cifras clave del tercer trimestre de 2025
- Noviembre de 2025: Inauguración de la instalación de cogeneración de Poznan en Polonia

Este comunicado de prensa presenta los resultados del cuarto trimestre de 2024 y del año completo de 2024, a partir de los estados financieros consolidados de Veolia Environnement SA a 31 de diciembre de 2024. Los estados financieros consolidados y la revisión operativa y financiera, aprobados por el Consejo de Administración, en su reunión celebrada el 26 de febrero de 2025, están disponibles en el sitio web de Veolia en <https://www.veolia.com/en/veolia-group/finance>. Los procedimientos de auditoría han sido llevados a cabo por los Auditores Estatutarios, quienes están en proceso de emitir un informe con una opinión sin reservas.

---

## ACERCA DE VEOLIA

El grupo Veolia tiene como objetivo convertirse en la empresa referente para la transformación ecológica. Presente en cinco continentes con 215,000 empleados, el Grupo diseña e implementa soluciones útiles y prácticas para la gestión del agua, los residuos y la energía que contribuyen a un cambio radical de la situación actual. A través de sus tres actividades complementarias, Veolia ayuda a desarrollar el acceso a los recursos, a preservar los recursos disponibles y a renovarlos. En 2024, el grupo Veolia proporcionó a 111 millones de habitantes agua potable y a 98 millones saneamiento, produjo 42 millones de megavatios hora de energía y trató 65 millones de toneladas de residuos. Veolia Environnement (Paris Euronext: VIE) alcanzó una facturación consolidada de 44.7 billones de euros en 2024. [www.veolia.com](http://www.veolia.com)

---

## DESCARGO DE RESPONSABILIDAD IMPORTANTE

Veolia Environnement es una sociedad cotizada en Euronext Paris. Este comunicado de prensa contiene "declaraciones prospectivas" en el sentido de las disposiciones de la Ley de Reforma de Litigios de Valores Privados de los EE. UU. de 1995. Tales declaraciones prospectivas no son garantías de rendimiento futuro. Los resultados reales pueden diferir materialmente de las declaraciones prospectivas como resultado de una serie de riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo pero no limitado a: el riesgo de sufrir reducción de beneficios o pérdidas como resultado de una competencia intensa, el riesgo de que los cambios en los precios de la energía y los impuestos puedan reducir los beneficios de Veolia Environnement, el riesgo de que las autoridades gubernamentales puedan terminar o modificar algunos de los contratos de Veolia Environnement, el riesgo de que las adquisiciones no proporcionen los beneficios que Veolia Environnement espera lograr, los riesgos relacionados con las disposiciones habituales de las transacciones de desinversión, el riesgo de que el cumplimiento de Veolia Environnement con las leyes ambientales pueda ser más costoso en el futuro, el riesgo de que las fluctuaciones en el tipo de cambio puedan afectar negativamente los resultados financieros de Veolia Environnement y el precio de sus acciones, el riesgo de que Veolia Environnement pueda incurrir en responsabilidad ambiental en relación con sus operaciones pasadas, presentes y futuras, así como los otros riesgos descritos en los documentos que Veolia Environnement ha presentado ante la Autorité des Marchés Financiers (regulador de valores francés). Veolia Environnement no asume, ni tiene, ninguna obligación de proporcionar actualizaciones o de revisar ninguna declaración prospectiva. Los inversores y los tenedores de valores pueden obtener de Veolia Environnement una copia gratuita de los documentos que presentó ([www.veolia.com](http://www.veolia.com)) ante las Autorités des marchés financiers.

Este documento contiene "medidas financieras no GAAP". Estas "medidas financieras no GAAP" podrían ser definidas de manera diferente de medidas financieras similares hechas públicas por otros grupos y no deben reemplazar las medidas financieras GAAP preparadas de acuerdo con los estándares IFRS.

---

## CONTACTOS

**RELACIONES CON LOS MEDIOS**  
Laurent Obadia - Evgeniya Mazalova  
Charline Bouchereau - Anna Beaubatie  
Aurélien Sarrosquy

Tel. + 33 (0) 1 85 57 86 25  
[presse.groupe@veolia.com](mailto:presse.groupe@veolia.com)

**RELACIONES CON LOS INVERSORES**  
Selma Bekhechi - Ariane de Lamaze

Tel. + 33 (0) 1 85 57 84 76 / 84 80  
[investor-relations@veolia.com](mailto:investor-relations@veolia.com)